

## Secciones Estás en: Proyectos Internet -

### Entrevista a Mobifriends

- Ideas de negocio
- Proyectos Internet
- Vídeos
- Posicionamiento Web
- Estrategias y Casos de Estudio
- Marketing
- Negocios
- Management
- Emprendedores
- Innovación
- Internet y redes sociales
- Entrevistas de empresa
- Notas de Prensa
- Guía
- Biblioteca Virtual
- Autores

#### Lo + visto

- Análisis empresarial de Mc Donalds
- Conozca a los hombres más ricos del mundo
- Caso Zara
- Caso Ikea
- The Gillette Company - Innovación en tecnología, productos y marketing
- **Novedades**
- EL JURADO ADJUDICA EL XIV PREMIO DE INVESTIGACION BURDINOLA 2008 AL DR. D. MANUEL GALAN VALLEJO
- Atención franquiciados: nueva guía de franquicias.
- El Blog de las franquicias.com.es ya está 100% operativo.
- El programa Tecnosfera analiza el uso de las TIC en los hogares españoles
- 47 pianistas participan en el 51º Concurso Internacional de Piano Premio "Jaén"

#### Buscador



**Ayudas y Subvenciones**  
Conozca las subvenciones para su actividad y gestione sus trámites  
www.einforma.com

**Control de Flotas**  
Seguimiento en tiempo real. Sin cuotas ni alquileres.  
www.LocalizacionFlotas.com

**Publica Ofertas De Empleo**  
Online. Miles De Profesionales ¡Encuentra Al Candidato Que Buscas!  
InfoJobs.net/Busco\_Empleados

**Moviles**  
Tienda Movistar: Ofertas Móviles de todas las marcas.Ven a Movistar!  
www.movistar.es



Tenemos el gusto de compartirles en esta sección de **Entrevistas a Proyectos de Internet** las interesantes impresiones de **Lluís Carreras** acerca de **Mobifriends**, aplicación en la cual los usuarios pueden **buscar y contactar con gente** con quienes compartir aficiones, intereses comunes o actividades, hacer nuevos amigos, o encontrar una aventura o pareja, **a través del móvil e Internet**.

#### 1. Breve historial en Internet de Lluís Carreras.

Mi primer email lo envié en el año 1995. Entonces empecé a usar Gopher, después Http, conectándome con un modem y el Trumpet TCP. Poco después registré mi primer dominio .es, e hice mi primera página personal en Html con algo de Javascript. Desde entonces he usado Internet masivamente y fui haciendo mis cosas, pero profesionalmente trabajé más en la parte de informática, investigación e ingeniería electrónica. En el 2005 empezamos el proyecto mobifriends, y decidí cambiar mi dirección profesional y me metí de lleno en Internet y los móviles.Después de montarlo todo desde cero, y salvar algunos obstáculos lanzamos **Mobifriends** el pasado 15 de Noviembre.

#### 2. ¿Cómo surgió la idea que dio lugar a la iniciativa empresarial?

La idea de mobifriends salió en el 2003 tras unir varias cosas: Algunos amigos nos explicaron que estaban utilizando páginas de Internet para conocer gente. Los móviles además de llamar y enviar mensajes, también podías en algunos modelos navegar por Internet y descargar juegos. Sabíamos que a través de triangulación se podía conocer la posición de los teléfonos móviles

El resultado fue la idea de crear un servicio a través de teléfonos móviles en el que la gente pudiera descargarse una aplicación, introducir su descripción, la descripción del tipo de persona que buscara, y hacer u na búsqueda con localización, obteniendo una lista de personas que estuvieran cerca y que coincidieran con sus criterios de búsqueda.

#### 3. ¿Cómo ha sido el arranque, cuál ha sido hasta el momento la mayor dificultad? ¿Qué recomendaría a los emprendedores que están pensando lanzar un proyecto en Internet?

Durante el 2005 y 2006 creamos la patente internacional para proteger la idea y un prototipo, pero de la teoría a la práctica siempre hay diferencias. La localización dependía de las operadoras móviles, y no pudimos continuar con la idea ni el prototipo, porque hasta hace unos meses las operadoras no abrieron el servicio de localización para el público residencial.

Además la utilización de Internet y aplicaciones desde el móvil continuaba siendo muy minoritaria. Por todo ello decidimos ampliar la idea y hacer un portal centrado en el usuario, con un buen diseño y usabilidad, y una buena comunicación entre los usuarios, con mensajes, mobs (divertidos mensajes animados), y el Videomessenger des de donde se puede chatear con texto, emoticonos, audio y video. La otra gran dificultad con la que nos hemos encontrado ha sido encontrar financiación, y profesionales del nivel que buscábamos, que al final hemos encontrado pero que ha llevado su tiempo.

Emprender conlleva un riesgo, pero para reducir ese riesgo, y tener más opciones de éxito recomendaría a los emprendedores lo siguiente:

- 1- Tener pasión y que te guste lo que quieres hacer.
  - 2- Saber buscar muy bien en Google, investigar muy bien el mercado, para conocer los productos o servicios existentes iguales o similares.
  - 3- Para poder tirar adelante un proyecto se necesitan tres cosas: El producto o servicio + Marketing y comercial + Financiación.
- Si no se tienen las tres cosas la probabilidad de que algo falle y el proyecto no pue da tirar adelante es muy alta.
- 4- Si el proyecto no es pequeño, se necesita un equipo para tirarlo adelante. El equipo tiene que ser multidisciplinar y que el equipo pueda cubrir las tres partes que he comentado anteriormente.
- Alguna parte puede externalizarse, pero alguien en el equipo tiene que saber lo suficiente para poder opinar y supervisar. Tiene que ser formado por profesionales de cada parte, no porque haya amistad, es un fallo muy habitual. Se tienen que marcar los objetivos, que se quiere hacer, donde se quiere llegar y las responsabilidades, ya que tirar un proyecto adelante requiere mucho esfuerzo y si falla el equipo o la implicación, el proyecto fallará.
- 5- Es recomendable hacer un plan de negocio, y un plan financiero, para asegurarse que todo lo tenemos planificado y que no nos dejamos algo importante o crítico.
  - 6- Si el proyecto necesita mucha financiación, lo que mas se mira es el equipo, que sea multidisciplinar, con experiencia y si puede ser que hay tenido éxito anteriormente.

Actualmente la situación es complicada, por lo que como menor sea la financiación necesaria para el proyecto mejor.

#### 4. ¿Cuántas personas participan en el proyecto? ¿Quiénes y qué perfil tiene el equipo directivo?

El equipo de mobifriends está formado por:

\* 3 socios: Lluís Carreras (Director y Marketing; Ing. Electrónico. UPC); Dante Smith (Empresario); Antonio Escribano (IT Senior Engineer; Ing. Telecomunicaciones. UPC).

\* 2 programadores senior y 1 moderadora.

\* 9 colaboradores externos desde la parte de marketing, prensa, diseño, hasta la parte de patentes, financiera y fiscal.

#### 5. ¿Qué valor añadido aportan a sus usuarios? ¿Qué les diferencia de servicios web similares?

El valor añadido que ofrecemos a los usuarios de mobifriends.com es darse de alta, buscar y contactar con gente nueva de manera totalmente gratis, a través de Internet y el móvil. Está disponible actualmente en tres idiomas (Español, Catalán e Inglés), pero pronto añadiremos Gallego, Euskera y muchos más. Además, el usuario es el punto central sobre el que se ha desarrollado la aplicación, siendo muy atractiva y fácil de usar. Los usuarios pueden buscar por "compartir afición", "amistad", "aventura", "relación estable" o "ya veremos". Además de poder enviar y recibir mensajes, los usuarios pueden enviar y recibir mobs (mensajes animados), chatear, hablar y verse a través del Videomessenger.

En una segunda fase, como valor añadido y diferencial respecto a servicios similares existentes, y protegido por una patente internacional PCT, el servicio permitirá realizar búsquedas teniendo en cuenta la localización de los usuarios, todo ello dejando al usuario configurar y controlar su privacidad.

#### 6. ¿Cuál es su modelo de negocio? ¿Reportan beneficios en la actualidad, de donde provienen sus ingresos? ¿Qué consideran prioritario en su estrategia de crecimiento?

El pasado 15 de Noviembre, en el Evento Blog España 2009 en Sevilla hicimos el lanzamiento de la beta pública de **Mobifriends**. Lo que ofrecemos ahora es gratuito y continuará siendo gratuito. Ahora estamos promocionando el servicio y por ahora no tenemos ingresos. Los ingresos del servicio serán a través de servicios y opciones premium, publicidad segmentada y no intrusiva en Internet y el móvil y servicios relacionados.

Lo prioritario ahora es conseguir que mucha gente conozca y se apunte a mobifriends. Hay muchos servicios de "Dating" y "Redes Sociales" que tienen cosas similares, pero no hay ninguno que incluya todas las características del servicio mobifriends, y aun menos siendo gratis.

#### 7. ¿Qué opinas de la llamada Web 2.0? ¿Cómo ves la Internet del futuro?

La Web 2.0 es el futuro. Antes subir contenido en Internet no era fácil, unos pocos creaban Internet. Ahora gracias a muchos



#### RSS

Subscríbete vía e-mail



246 readers  
BY FEEDBURNER

#### Boletín

Suscríbete al boletín



#### Contacto

Anuncios Google

#### Franquicias muy rentables

Oportunidad de negocio con mínimos riesgos de implantación ¡Infórmese!  
www.cinccasaprimadental.com

#### Ingresos & Inversiones

Júbfese en 3 años.Inversión online en Forex, alta rentabilidad mensual  
www.forexmacro.com/frar

#### Franquicias Exitosas

Toda la actualidad sobre el mundo de la franquicia. Completa guía.  
www.franquiciasaldia.es

#### Crea Tu Propia Empresa

Te Ayudamos A Financiar Tu Idea Para Convertirla En Una Empresa.  
Finanzas.es.Ask.com

factores, es mucho más fácil publicar un blog, subir vídeos, fotos, participar en las wikis, en foros y en redes sociales. El contenido de Internet lo generamos todos, es un Internet mas participativo.

El futuro lo veo en dotar Inteligencia a Internet, y interconectar todos nuestros dispositivos y aparatos a Internet. Inteligencia para poder hacer búsquedas semánticas y de todo el contenido que hay, y sin perder tiempo encontrar justo lo que busco. Inteligencia para aprender nuestros gustos según el momento, el medio y el lugar, y recibir buenas sugerencias. Interconectar todos nuestros dispositivos para no preocuparnos de backups, y poder acceder a todo desde cualquier sitio.



**Etiquetas:** Lluís Carreras, Mobifriends, aplicaciones móviles, emprendimientos españoles, redes sociales

**Compartelo:**



**Vota:** ★★★★★★ **Resultado:** ★★★★★★

(0 votos: promedio 0 sobre 10)

06/04/2009

**COMENTARIOS**

*Esta web no se hace responsable de los comentarios escritos por los usuarios. El usuario es responsable y titular de las opiniones vertidas. Si encuentra algún contenido erróneo u ofensivo, por favor, comuniquenoslo mediante el formulario de contacto para que podamos subsanarlo.*

[añadir comentario](#)

**Despachos en Barcelona**

Despachos. Domiciliación Sociedades Salas de Reunión, Oficina Virtual  
www.aetna-intl.com

**Moviles**

Tienda Movistar: Ofertas Móviles de todas las marcas. Ven a Movistar!  
www.movistar.es

**Lo que los ricos conocen**

y nunca enseñan a nadie. Solucione para siempre su problema de dinero.  
www.wselections.com/rico/

**Publica Ofertas De Empleo**

Online. Miles De Profesionales ¡Encuentra Al Candidato Que Buscas!  
info.jobs.net/Busco Empleados

Anuncios Google

**Compras.RedGiga.com**



**Cocina siempre limpia y ordenada.** La revolución en la cocina. Solicita información y llévate la esfera ecológica.

Más ofertas



**Generador Digital Genergy Inverter.** La mejor maquinaria Genergy. **30,00 €**

RSS novedades contacto Buscador mapa web  
Refinanciación hipotecas · Regalos Originales

v01.75:0.81  
GestionMax

Otras webs de Redgiga

Ciencia, Curiosidades · Oposiciones · Compra Venta de empresas · Tecnología · Hipotecas, Prestamos ·

Webs de Economía y negocios | Otras webs de Redgiga.

© RedGiga - 1998-2009 | Aviso Legal | Política de Privacidad | Publicidad

